

Ювелирные украшения – это неотъемлемый атрибут женского образа. Как и одежда, ювелирные изделия рано или поздно выходят из моды и становятся лишь предметом приятных воспоминаний.

Ювелирные украшения – это неотъемлемый атрибут женского образа. Как и одежда, ювелирные изделия рано или поздно выходят из моды и становятся лишь предметом приятных воспоминаний.



Совсем не обязательно хранить аксессуары на пыльных полках или в темных сейфах: на золотых украшениях можно неплохо заработать. [Скупка золота](#) в наши дни – популярная услуга, а предлагают ее частные ломбарды.

Что можно выгодно продать?

Коммерческие организации принимают широкий спектр товаров. Это могут быть не только дизайнерские изделия, но также стоматологическое золото, лом, обрезки, поврежденные драгоценности. Стоимость зависит от пробы материала. Золото 999-й пробы не составит труда продать по выгодной цене.

Работа ломбарда идёт в три основных этапа:

- Экспертиза. На базе салонов работают не просто консультанты, а квалифицированные ювелиры и оценщики, которые быстро определяют пробу и установят «оригинальность» изделия. На анализ мастеру требуется несколько минут. Профессионалы определяют подлинность материала на глаз, многие предпочитают использовать вспомогательные инструменты и оборудование.
- Принятие решения. По результатам экспертизы выявляется стоимость украшения. Можно поторгаться или сразу согласиться на выдвинутое предложение.
- Оформление продажи. Деньги перечисляются банковским переводом, либо выдаются наличными. Важно, что клиент получает на руки подробный пакет документов, благодаря чему исключаются юридические риски. Сотрудничество с ломбардом оформляется на бумаге и защищает обе стороны от финансовых рисков.

Если в брендовых бутиках устаревшие украшения не ценятся, в ломбардах предметы старины пользуются широким спросом. В дальнейшем аксессуаров либо выкупаются обратно, либо переходят во владение компании и перепродаются коллекционерам.